

Comunicato ad hoc ai sensi dell'art. 53 RQ del 4 novembre 2025

Winterthur, 4 novembre 2025

Burckhardt Compression continua a dimostrare la propria solidità operativa in un contesto di mercato difficile

- **Consegna degli ordini in portafoglio andata a buon fine e creazione di valore costante**
 - Ordini acquisiti pari a CHF 400.7 milioni, in calo del 34,9% rispetto all'anno precedente a causa delle incertezze del mercato e degli effetti di conversione valutaria
 - Ricavi pari a CHF 516.2 milioni, in crescita del 2,8%* su base annua (+7,4%* al netto degli effetti di conversione valutaria)
 - EBIT del 12,7%; previsto un incremento nel secondo semestre
 - Aumento della redditività in entrambe le divisioni
 - RONOA del 36,2%, in aumento di 3,8 punti percentuali* rispetto all'anno precedente
- **Confermate le linee guida per l'esercizio 2025 supportate da un solido portafoglio ordini**
 - Vendite e margine EBIT a livelli simili a quelli dell'esercizio 2024
- **Misure di mitigazione in corso per adattarsi all'attuale contesto di mercato.**
- **Ulteriori progressi sugli obiettivi strategici con l'acquisizione di ACT finalizzata a potenziare l'erogazione di servizi a livello locale negli Stati Uniti**

Burckhardt Compression continua a dare prova di solidità operativa e di efficienza nell'evasione del proprio ampio portafoglio ordini nonostante il contesto macroeconomico sia meno favorevole, caratterizzato da incertezza e fluttuazioni valutarie. Nel primo semestre dell'esercizio 2025, l'azienda ha registrato una crescita del fatturato e un miglioramento della redditività in entrambe le divisioni. L'azienda ha adottato misure di mitigazione al fine di adeguarsi alle attuali condizioni di mercato e continua ad avere tutte le carte in regola per poter raggiungere gli obiettivi stabiliti per l'esercizio 2025 e le ambizioni del Piano a medio termine relativo all'esercizio 2027.

Fabrice Billard, CEO di Burckhardt Compression, ha commentato: *«In un contesto difficile, i nostri team si sono distinti nel raggiungimento di molteplici obiettivi: supportare i clienti nell'ottimizzazione delle loro operazioni, portare a termine con successo i progetti in corso nonostante i nuovi dazi e adattare le strutture dei costi alle mutevoli condizioni del mercato. La straordinaria dedizione dimostrata dai nostri collaboratori continua a sostenere e rafforzare la resilienza del Gruppo.»*

* A partire dall'esercizio 2024, il metodo contabile utilizzato per il riconoscimento dei ricavi relativi a progetti oltre i CHF 7 milioni e con durata superiore a 1 anno è stato modificato, sostituendo il precedente «Principio contabile del Contratto Completato» con il «Principio contabile della Percentuale di Completamento» (PoC) al fine di rispecchiare meglio il processo di creazione del valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi. Per consentire il confronto con il semestre in esame, i dati dell'anno precedente sono stati rideterminati ai fini della contabilità PoC.

Diminuzione degli ordini acquisiti, consegna degli ordini già portafoglio in linea con le previsioni, e aumento della creazione di valore

L'avvio dell'esercizio della società ad aprile 2025 ha coinciso con l'annuncio dei dazi statunitensi e il rafforzamento del franco svizzero. In questo difficile contesto, Burckhardt Compression ha ricevuto ordini per un valore di CHF 400.7 milioni, il 34,9% in meno rispetto all'eccezionale periodo dell'anno precedente (-31,3% al netto degli effetti di conversione valutaria). Il fatturato ha segnato una crescita del 2,8%*, attestandosi a CHF 516.2 milioni (+7,4%* al netto degli effetti di conversione valutaria), trainato da una crescita dei ricavi del 12,3%* nella divisione Systems. I ricavi della divisione Service sono diminuiti del 16,4% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente (-11,6% al netto degli effetti di conversione valutaria) dopo un lento inizio dell'esercizio a causa delle incertezze tariffarie globali. Entrambe le divisioni hanno conseguito margini lordi più elevati, con un margine lordo consolidato del 28,3%, leggermente inferiore rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente il quale risentiva di una maggiore quota del business di Systems nel mix totale delle vendite. L'utile lordo è aumentato del 2,0%*, portandosi a CHF 146.2 milioni. Le spese per ricerca e sviluppo hanno subito un incremento di CHF 1.3 milioni arrivando a CHF 15.2 milioni, il che rappresenta il 2,9% del fatturato (stesso periodo dell'anno precedente: 2,8%*). Questo aumento sottolinea il costante impegno dell'azienda a favore dell'innovazione, in particolare nei segmenti "Marine and Hydrogen Mobility and Energy", nonché in "Digital Products and Services". Le spese di vendita, marketing e amministrazione generale si sono attestate al 12,3% del fatturato (stesso periodo dell'anno precedente: 12,6%*), evidenziando un ulteriore effetto leva sulla base dei costi aziendali. Il risultato operativo (EBIT) si è chiuso a CHF 65.5 milioni, evidenziando un calo del 2,3%* rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Il margine operativo risultante è stato del 12,7%, inferiore di 0,7 punti percentuali* rispetto all'anno precedente a livello di Gruppo, principalmente dovuto all'aumento della quota di Systems nel mix delle vendite. Le divisioni Systems e Service hanno entrambe realizzato margini operativi più elevati, rispettivamente del 10,2% e del 23,9%. Gli oneri finanziari leggermente inferiori e un'aliquota fiscale minore, pari al 23,3%, hanno contribuito a generare un utile netto di CHF 48.7 milioni (-0,9% su base annua*). Il Gruppo continua a ottimizzare l'utilizzo degli asset e a incrementare la creazione di valore, come testimoniato da un forte Return on Net Operating Assets (RONOA) del 36,2% (stesso periodo dell'anno precedente: 32,4%*), superando significativamente la linea guida fissata nel piano di medio termine e pari a >25%.

Mercato Systems influenzato dalla geopolitica globale e dai dazi statunitensi

Nel primo semestre dell'esercizio 2025, il mercato globale della divisione Systems è stato caratterizzato da incertezze e rinvii nelle decisioni relative ai nuovi progetti. L'annuncio dei dazi statunitensi il 2 aprile 2025 ha spinto ad adottare un approccio prudente nei confronti dei grandi progetti di investimento, poiché le aziende hanno atteso ulteriori chiarimenti e valutato attentamente il potenziale impatto delle nuove dinamiche commerciali. Gli effetti di questi sviluppi hanno avuto ripercussioni diverse sui vari segmenti di mercato, con i settori petrolchimico e chimico che hanno risentito maggiormente a causa dell'incertezza relativa al flusso di materie prime e prodotti petrolchimici tra gli Stati Uniti e la Cina. Di conseguenza, le decisioni relative ai nuovi impianti di polietilene a bassa densità (LDPE) e di etilene vinile acetato (EVA) in Cina sono

* A partire dall'esercizio 2024, il metodo contabile utilizzato per il riconoscimento dei ricavi relativi a progetti *oltre i CHF 7 milioni e con durata superiore a 1 anno* è stato modificato, sostituendo il precedente «Principio contabile del Contratto Completato» con il «Principio contabile della Percentuale di Completamento» (PoC) al fine di rispecchiare meglio il processo di creazione del valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi. Per consentire il confronto con il semestre in esame, i dati dell'anno precedente sono stati rideterminati ai fini della contabilità PoC.

state strategicamente rinviate. Sebbene anche il segmento "Gas Transport and Storage" sia stato interessato, il mercato del LNG ha continuato a crescere a un ritmo sostenuto. Anche le ordinazioni di compressori per le navi LPGM sono rimaste a un buon livello, anche se nettamente al di sotto del record dell'anno precedente. Dopo la ricalibrazione dello scorso anno, il segmento "Hydrogen Mobility and Energy" ha registrato una ripresa rispetto ai minimi del primo trimestre, con un aumento nel secondo trimestre dei progetti di minore entità e delle attività di pipeline, trainato dalle strategie nazionali di decarbonizzazione. Anche il segmento "Refinery" ha registrato un andamento positivo, alimentato dalla crescita demografica globale e dalla crescente domanda di combustibili sostenibili per l'aviazione (SAF). Nel complesso, la divisione Systems ha registrato un volume di ordini pari a CHF 245.5 milioni, che riflette una diminuzione del 45,8% (-42,9% al netto degli effetti di conversione valutaria). Dopo pausa estiva si è registrato un notevole aumento dell'attività dei clienti, con la ripresa di diversi progetti precedentemente rinviati. Se questo slancio dovesse proseguire e il contesto globale rimanere stabile, l'azienda prevede, per il secondo semestre, un numero di ordini nettamente maggiore.

Anche il mercato Service risente delle incertezze globali; lieve crescita delle valute locali

Dopo un avvio lento dovuto all'incertezza globale causata dai dazi statunitensi, il mercato globale della divisione Service ha ripreso a crescere nel secondo trimestre, in quanto i clienti hanno ripreso l'approvvigionamento di pezzi di ricambio e le attività di manutenzione ritenute necessarie. Le disparità regionali hanno continuato a rispecchiare le condizioni economiche locali. L'Europa è rimasta sottotono a causa dei prezzi elevati dell'energia e dell'incertezza legata ai dazi nel segmento petrolchimico e chimico. Il Medio Oriente, l'Asia centrale e l'Europa orientale hanno risentito del temporaneo differimento dei progetti. D'altra parte, le Americhe hanno registrato un andamento positivo, trainate dal crescente fabbisogno energetico dei data center e delle esportazioni di LNG verso l'Europa. Anche la regione Asia-Pacifico ha continuato a registrare buoni risultati in valuta locale. Nel complesso, gli ordini acquisiti dalla divisione Service sono diminuiti del 4,4%, attestandosi a CHF 155.2 milioni. Al netto degli effetti di conversione valutaria, il volume di ordini è cresciuto dello 0,9%. La strategia aziendale volta a supportare i clienti nel loro percorso di digitalizzazione e sostenibilità ha continuato a generare ulteriori ordini e la divisione Service ha proseguito con l'incremento delle proprie attività nel segmento "Marine" grazie alla crescita della base installata. Guardando al futuro, a condizione che non si verifichino nuove crisi globali o regionali, si prevede che il mercato continuerà a stabilizzarsi nel secondo semestre. Inoltre, l'acquisizione di ACT, avvenuta il 12 settembre 2025, rafforza le capacità produttive statunitensi del Gruppo nella produzione di pezzi di ricambio e dovrebbe contribuire positivamente ai risultati annuali della divisione.

Misure di mitigazione adottate per aumentare la competitività e la resilienza

La struttura resiliente di Burckhardt Compression offre un certo grado di protezione dagli effetti dei tassi di cambio e dei dazi statunitensi. I costi legati ai dazi statunitensi si ripercuotono sui clienti. Inoltre, la recente acquisizione di ACT rafforza le capacità dell'azienda nella produzione di pezzi di ricambio negli Stati Uniti e contribuirà a compensare i dazi statunitensi. Ciononostante, le attuali condizioni di mercato richiedono una flessibilità costante. Sono in corso azioni di mitigazione

* A partire dall'esercizio 2024, il metodo contabile utilizzato per il riconoscimento dei ricavi relativi a progetti *oltre i CHF 7 milioni e con durata superiore a 1 anno* è stato modificato, sostituendo il precedente «Principio contabile del Contratto Completato» con il «Principio contabile della Percentuale di Completamento» (PoC) al fine di rispecchiare meglio il processo di creazione del valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi. Per consentire il confronto con il semestre in esame, i dati dell'anno precedente sono stati rideterminati ai fini della contabilità PoC.

mirate a rafforzare la resilienza del Gruppo con l'accelerazione delle iniziative MRP che contribuiscono al miglioramento dei costi e alla competitività dei prodotti. Inoltre, ove opportuno, sono in corso di attuazione riduzioni dei costi orientate a raggiungere un efficiente livello del carico di lavoro in Paesi e funzioni specifici.

Confermate le previsioni per l'esercizio 2025

Grazie al significativo volume di ordini acquisiti degli ultimi anni il portafoglio ordini dell'azienda continua a garantire visibilità e fiducia nel raggiungimento della guidance per l'anno fiscale 2025. A condizione che non si verifichino nuove crisi globali o regionali e che il mercato continui a stabilizzarsi, il Gruppo conferma le proprie previsioni per l'esercizio 2025:

- Vendite a livello di Gruppo pari a circa CHF 1.1 miliardi
- Margine EBIT simile a quello dell'esercizio 2024
- Maggiore redditività nel secondo semestre grazie al mix di prodotti e servizi

In un contesto geopolitico globale in continua evoluzione, il Gruppo continuerà a monitorare attivamente la situazione e il potenziale impatto che potrebbe avere sul proprio business.

I megatrend globali continuano a sostenere le ambizioni del Piano a medio termine

Al di là delle incertezze di breve periodo, la strategia di Burckhardt Compression è sostenuta da megatrend globali. La crescita della popolazione mondiale, in particolare della classe media, determina un aumento della domanda di prodotti essenziali come fertilizzanti e polimeri e di investimenti nelle infrastrutture energetiche. Garantire un approvvigionamento energetico stabile e sicuro in un contesto geopolitico in rapida evoluzione, caratterizzato da un aumento delle fonti energetiche intermittenti, richiede investimenti significativi nello stoccaggio dell'energia, nei gasdotti e nelle infrastrutture di trasporto, ad esempio per il LNG o il LPG. Inoltre, la transizione energetica aumenta la quota del gas naturale nel mix energetico e richiede investimenti consistenti nelle infrastrutture per le energie rinnovabili, tra cui pannelli solari e combustibili a basse emissioni di carbonio. Tutte queste applicazioni richiedono compressori. Grazie alla sua capacità di sviluppare soluzioni innovative in collaborazione con i clienti, Burckhardt Compression è all'avanguardia in questi sviluppi.

La relazione semestrale 2025 è disponibile all'indirizzo www.burckhardtcompression.com/financial-reports.

Per ulteriori informazioni:

Stefan Hoher, Head of Corporate Communications & Branding
Tel. +41 52 261 52 81; stefan.hoher@burckhardtcompression.com

Burckhardt Compression

Burckhardt Compression è specializzata in soluzioni di compressione all'avanguardia per un futuro energetico sostenibile e il successo duraturo dei suoi clienti. Con i marchi Burckhardt Compression, PROGNOST, SAMR Métal Rouge e

* A partire dall'esercizio 2024, il metodo contabile utilizzato per il riconoscimento dei ricavi relativi a progetti *oltre i CHF 7 milioni e con durata superiore a 1 anno* è stato modificato, sostituendo il precedente «Principio contabile del Contratto Completato» con il «Principio contabile della Percentuale di Completamento» (PoC) al fine di rispecchiare meglio il processo di creazione del valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi. Per consentire il confronto con il semestre in esame, i dati dell'anno precedente sono stati rideterminati ai fini della contabilità PoC.

Shenyang Yuanda Compressor, il Gruppo copre una gamma completa di tecnologie e servizi relativi a compressori alternativi. Fondata nel 1844 come officina ingegneristica a Basilea, Burckhardt Compression sviluppò il suo primo compressore alternativo monofase e a secco nel 1883. Da allora il Gruppo ha continuato a evolversi e reinventarsi, adattandosi agli sviluppi dei suoi mercati chiave: industria petrolchimica/chimica, trasporto e stoccaggio del gas, mobilità ed energia a idrogeno, gas industriale, raffineria, raccolta e trattamento del gas.

Con sede principale a Winterthur, in Svizzera, Burckhardt Compression è presente in tutti i continenti con 36 filiali, tre stabilimenti di produzione e cinque siti di assemblaggio in tutto il mondo.

SIX Swiss Exchange: CNB

Ulteriori informazioni su www.burckhardtcompression.com, LinkedIn

* A partire dall'esercizio 2024, il metodo contabile utilizzato per il riconoscimento dei ricavi relativi a progetti *oltre i CHF 7 milioni e con durata superiore a 1 anno* è stato modificato, sostituendo il precedente «Principio contabile del Contratto Completato» con il «Principio contabile della Percentuale di Completamento» (PoC) al fine di rispecchiare meglio il processo di creazione del valore e aumentare la stabilità nel riconoscimento dei ricavi. Per consentire il confronto con il semestre in esame, i dati dell'anno precedente sono stati rideterminati ai fini della contabilità PoC.